



Kamel GALLOUL

Saint-Chamond (42)

Master 2 et Magister en Vente-Marketing et Management

Promotion NQT 2011

« La clé d'une bonne collaboration avec son parrain selon moi, c'est : Communiquer et jouer la transparence et l'honnêteté. »

La question est la suivante : « Qui aujourd'hui est en mesure de vous proposer un accompagnement performant, des conseils d'expert, des cours d'anglais par internet, un parrainage par des cadres de haut niveau, l'accès à un réseau de décideurs de grandes entreprises, avec encore un taux de placement de 80 %, et cela GRATUITEMENT ? »

La seule obligation étant d'entretenir les liens avec son parrain/marraine et l'association. En somme un tel bénéfice pour un investissement si léger ressemble bien au placement du siècle, mieux que la bourse ou l'assurance vie !

Le message aux jeunes qui ne connaissent pas NQT serait donc quelque chose comme :
« Qu'attendez-vous pour faire valoir vos ambitions ? »

Parlez-nous de vous ?

Je suis titulaire d'un double diplôme Master 2 et Magister en Vente-Marketing et Management que j'ai obtenu au CNAM de Lyon et à l'école internationale de commerce 3 à Lyon.

Avant cela, j'ai obtenu un DEUG de droit à l'université Jean Monnet de Saint-Etienne, mais je me suis vite rendu compte que je souhaitais embrasser une carrière commerciale plutôt que juridique, question d'affinités...

J'ai construit mon parcours pour pouvoir intégrer une entreprise opérant sur le marché algérien, ce qui est aujourd'hui mon objectif n°1, ou encore pouvoir m'intégrer à un projet entre France et Algérie, afin de tisser des liens commerciaux entre les 2 rives de la Méditerranée.

Aujourd'hui, je travaille donc sur ce projet en essayant de nouer un maximum de liens pour atteindre mon but.

Quelles difficultés ai-je rencontré dans ma recherche d'emploi ?

D'abord comment s'y prendre ? Par où attaquer ? Et puis qu'est ce que je veux faire ? Où ? Avec qui ?

Autant de questions qui font que j'étais un peu perdu au début. Ensuite l'isolement est assez difficile à vivre, le découragement vous guette, on se met à douter de soi, de ses compétences, de son diplôme... D'autres difficultés viennent ensuite : comment rédiger un CV percutant, une bonne lettre de motivation, comment se constituer un réseau, mener un entretien, structurer sa recherche, assurer un bon suivi.

Comment avez-vous connu NQT et qu'est ce que l'association vous a apporté ?

Ma belle sœur m'a mis en contact avec une amie à elle qui a bénéficié du dispositif avant moi. J'ai ensuite consulté le site de l'association, rempli le formulaire et j'ai été contacté assez vite par téléphone et mail par les équipes de NQT.

En pratique le dispositif est 1 vrai +, il permet de répondre à nombre de question que j'ai évoqué plus haut. Il propose un accompagnement, concret, dynamique, et une vraie interactivité ! De plus, le service étant entièrement gratuit, il incite à l'utilisation. Enfin la qualité des acteurs de l'association permet de bénéficier de conseils précis et vraiment en lien avec la réalité du terrain, un sans faute !

Quelles sont vos relations avec votre parrain ?

Mon parrain, Laurent ALBIAC, Directeur Régional de SIEMENS Rhône-Alpes, est vraiment formidable ! Il s'est montré disponible, à l'écoute, n'hésitant pas à prendre de son temps pour m'aider, me conseiller et me coacher avant les entretiens. De plus, le parrain, en ouvrant son réseau permet au filleul d'avoir accès à des décideurs, recruteurs dans un grand nombre d'entreprises d'envergure.

La clé toutefois d'une bonne collaboration avec son parrain selon moi, c'est :

- Communiquer
- Jouer la transparence et l'honnêteté